



Descrição da Função

Trabalhando em conjunto com os consultores comerciais seniores e tendo como objectivo alvo empresas de vários sectores de negócio, será responsável pela prospecção de novos clientes, agendamento de reuniões, apoio na elaboração de propostas tendo por base o levantamento de necessidades e acompanhamento pós venda a clientes.

Requisitos

- Forte vocação e motivação para a área comercial;
- Experiência profissional até 2 anos em vendas (preferencialmente em Soluções IT);
- Idade entre 25-35 anos.
- Preferência a candidatos com formação na área tecnológica (sistemas, plataformas e infraestrutura IT) e bons conhecimentos em soluções CISCO, IBM, HP e VMWARE;
- Capacidade de negociação, de comunicação e de estabelecer boas relações humanas;
- Ambição e gosto em trabalhar por objectivos;
- Dinamismo, iniciativa e espírito empreendedor, pro-actividade e orientação para os resultados;
- Conhecimentos sólidos de Inglês falado e escrito;

Oferece-se

- Oportunidade de trabalhar com uma equipa dinâmica e em projectos inovadores e ambiciosos;
- Oportunidade de desenvolvimento profissional;
- Desenvolvimento de competências e formação contínua;
- Remuneração compatível com as funções e de acordo as competências reveladas.

Os interessados devem apresentar candidatura mediante envio de Curriculum Vitae, acompanhado de fotografia e carta de apresentação.

Entrada

Imediata.

Os elementos que nos forem facultados serão analisados sob o mais rigoroso sigilo, por um número restrito de profissionais.